



Cambra de Comerç
de Girona

Programa de Apoyo al comercio minorista 2020

Fondo Europeo de Desarrollo Regional

Una manera de hacer Europa

FES LA BOSSA!

Jornades divulgatives per a comerciants i emprenedors del sector comercial

Seducir a la clientela amb una bona imatge



WEBINAR GRATUÏT

Dimecres, 30 de setembre de 2020

De 14:00 a 16:00 hores



Ajuntament de Llança
www.llanca.cat



ASSOCIACIÓ DE
COMERCIANTS
DE LLANÇÀ



CONSELL COMARCAL
DE L'ALT EMPORDÀ



UNIÓN EUROPEA



Cámara
de Comercio de España





Cambrà de Comerç
de Girona

Programa de Apoyo al comercio minorista 2020

Fondo Europeo de Desarrollo Regional

Una manera de hacer Europa

FES LA BOSSA!

Objectius:

Coneix les 10 claus definitives que en el moment actual t'ajudaran a la seducció definitiva del teu negoci. Seducció i Emoció en estat pur!

Soluciona definitivament la teva reputació, els teus missatges, la connexió amb el client i el teu argument de venda.

Abandona definitivament un món poc personalitzat i superficial. Crea una proposta imprescindible que aporti confiança i obri la fidelitat compromesa.

Crea una opció definitiva i diferent. Sigues única en la manera de ser i fer i atrauràs els teus clients.

Troba les claus per aconseguir clients lleials.

Has de conèixer les 10 claus definitives pel teu èxit i el de la teva marca.

Adreçat a:

Comerciants i emprenedors del sector del comerç

Places:

Número de places: 30

Preu:

Formació gratuïta pels assistents.

Lloc de celebració:

En línia (un cop realitzada la inscripció al web, i abans de la jornada, es facilitarà l'enllaç per a la connexió a la plataforma ZOOM)

Data i horari:

Dimecres 30 de setembre de 2020

De 14:00 a 16:00 hores

Inscripcions al web:

jornades.feslabossa.cat

Més informació:

Telèfon i WhastApp: 972 41 85 38 / correu electrònic: feslabossa@cambragirona.org

Temari:

1. Ser únics i rellevants en allò que aportem.
2. Sigues únic realitzant una bona connexió i els atrauràs.
3. Quan el client es queda "només" satisfet no és suficient.
4. Aconseguir l'exclamació positiva del client.

5. Et compren a tu; no el teu producte.
6. "Editar" de manera continuada.
7. Les solucions que aporten valor.
8. Com aprofitar la síndrome pel que és nou i la vida efímera.

9. Influir directament en relació amb el benestar de l'altra persona. Estils conductuals.
10. Mantenir viva la relació i el contacte. Com fer els agraïments.

Ponent:

Xavier Borràs Llebaria

"Pura energia en Comerç". Fundador i gerent de "altavisibilitat.com"

Expert en Plans d'Automotivació, Creació de Climes i Entrenador Emocional d'equips. Llarga experiència en Programes de Comunicació, Connexió i Protocol amb especialització en els àmbits de les Empreses de Comerç i Turisme de compres. Aplicació i pràctica vivencial en les empreses.

Amant de potenciar l'economia local respectant la cultura, les tradicions i els costums dels llocs sempre en defensa de la responsabilitat i sostenibilitat.

Professor en Màsters Universitaris des de fa més de 10 anys.

Publicacions en diferents suports de Premsa Escrita i Revistes i aparicions en Programes de TV i Ràdio.

